

SE PREPARER A LA NEGOCIATION DES NOUVEAUX CONTRATS PLURIANNUELS D'OBJECTIFS ET DE MOYENS

- ✓ Acquérir les connaissances du nouveau cadre législatif et réglementaire du CPOM social
- ✓ Repérer les enjeux du CPOM dans un contexte de réformes et de tension budgétaire
- ✓ Acquérir les outils méthodologiques permettant l'élaboration et le suivi du CPOM
- ✓ Appréhender les marges de négociation avec le financeur

Contenu

Jour 1 :

- Le contexte de négociation d'un CPOM
- Présentation du CPOM et des règles applicables
- Les pré-requis à la négociation de tout CPOM
- Les premières étapes de la négociation d'un CPOM

Jour 2 :

- La négociation du contenu du CPOM
- Le contenu obligatoire du CPOM
- La mise en œuvre du CPOM
- Les points clés de suivi et d'évaluation du contrat



Fédération
des acteurs de
la solidarité

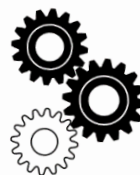
PAYS DE LA LOIRE

Public



Directeurs, Directeurs adjoints,
Directeurs administratifs et
financiers, Présidents,
Administrateurs

Méthode pédagogique



Apports juridiques et
méthodologiques
Simulation, études de cas / de
situations

Intervenants



Arnaud Vinsonneau
Cabinet JEGARD

Durée de la formation



2 jours : les 17 et 18 septembre 2020
Inscriptions :
formation.pdl@federationsolidarite.org
02.41.20.45.16

Tarif pour la durée totale de formation



Formation en inter :
632€ / par personne